

Atys SAS. Forte présence sur un marché allemand favorable

• **TUYAUTERIE INDUSTRIELLE** A Forbach, Atys SAS, spécialisée dans l'hydraulique sur machines-outils réalise 90 % de son chiffre d'affaires sur le marché allemand.



C'est par une démarche progressive et réfléchie que Denis Latz, PDG d'Atys Sas (à droite sur la photo) et son associé, Miodrag Mladenovic entendent mener l'expansion de leur entreprise de tuyauterie industrielle qui a la particularité d'avoir une forte assise sur le marché allemand.

Créée en 2012, Atys Sas entend jouer tout d'abord la carte de la spécialisation : elle œuvre dans le domaine de l'hydraulique sur machines-outils pour la sidérurgie notamment mais pas exclusivement où haute pression et électronique nécessitent un travail de grande précision. Denis Latz, monteur de projets pour une société allemande puis, metteur en route de systèmes hydrauliques lors deancements d'usines, après une expérience dans la pétrochimie, part d'un constat pour créer Atys Sas avec son associé Miodrag Mladenovic. « Je m'étais rendu compte de l'importance de faire de la précision la compétence première d'une entreprise dans ce domaine de l'hydraulique où le filtra-

ge de l'huile est important, où la régulation doit pouvoir se faire au micron près », explique-t-il.

Porteur de cette idée, d'un solide portefeuille de compétences, Denis Latz entend avec Atys Sas combler ce qu'il estime être un manque dans le panel industriel régional voire national. S'il connaît les affres liés au lancement de toute entreprise, l'attente des subventions, nécessité de réassortir le matériel en fonction des commandes..., Denis Latz, avec une équipe de 8 personnes hautement qualifiées et d'un parc outils d'une valeur de 110.000€, entend valoriser son chiffre d'affaires actuel de 600.000€. « Mon cursus professionnel m'a permis d'avoir de nombreux contacts et des référen-

ces. La maîtrise de la langue allemande et de l'anglais est un atout fondamental. J'ai aussi une bonne connaissance du système économique allemand, plus direct, plus ouvert à la concurrence, sans protectionnisme, seulement attaché à la qualité du travail, à la notoriété d'une entreprise liée à son savoir-faire », précise l'intéressé qui explique bénéficier aussi d'une stratégie économique allemande plus favorable aux petites sociétés d'abord en matière de délais de paiement puis en ayant recours à elles pour éviter que des grands groupes aient un monopole.

Signer des contrats de coopération

Le premier objectif que s'est donné Denis Latz est la continui-

té des marchés pour maintenir l'activité. C'est la raison pour laquelle il a développé en parallèle un atelier de fabrication d'agrégats (garde-corps, rampes en aluminium). Dans un second temps il entend signer des contrats de coopération qui garantissent la stabilité du chiffre d'affaires. Enfin, persuadé de l'intérêt de son concept, il envisage dans les 3 à 5 ans de s'ouvrir davantage à l'international pour porter les effectifs à une quinzaine de personnes.

Jean-Marc LOUIS

ATYS SAS

(Forbach)
Effectif : 8 personnes
C.A. : 600.000 euros
Tel : 09.74.44.28.39
WWW. atys.eu