

Forbach et sa région

■ ECONOMIE

lk compagnie au technopole de forbach-sud

Lonis Kurtz : 26 ans et patron de sa propre société

En juillet 2013, Lonis Kurtz, mécanicien poids lourds, 26 ans, lance sa propre société. Huit mois plus tard, le bilan est positif. Sa prochaine étape : la création d'un complexe de contrôle technique, de 600 m².

Un large sourire est accroché sur le visage de Lonis Kurtz, 26 ans. Originaire de Behren-lès-Forbach, le mécanicien a réalisé son rêve : devenir patron de son entreprise. Créée à l'été 2013, LK Compagnie au technopole de Forbach-sud est spécialisée dans la vente d'accessoires et de pièces pour les poids lourds. La société tend à se développer.

RL : Qu'est-ce qui vous a poussé à vous lancer dans la création de votre société ?

Lonis Kurtz : « Depuis quelques années déjà, j'avais pour ambition d'ouvrir une entreprise. Après avoir décroché un Certificat d'aptitudes professionnelles (CAP) de maintenance automobile, j'ai exercé pendant huit ans le métier de mécanicien poids lourds.

J'ai pu observer l'évolution de ce marché. Il y a un nombre de demandes important, mais le secteur manque de produits de qualité. Je ne me suis pas précipité pour autant. J'ai pesé le pour et le contre, mené des études de marché...

Un important travail a été effectué avant la concrétisation de mon projet. »



A 26 ans, Lonis Kurtz a lancé sa propre société. Dans les prochains mois, le jeune patron a pour projet de l'agrandir et d'embaucher du personnel. Photo : Philippe KREIDENGER

« A 26 ans, il faut redoubler d'efforts »

Vous avez 26 ans. Votre jeune âge a-t-il été un frein pour votre projet ?

« C'était compliqué au départ. Ayant peu d'expérience, j'ai dû redoubler d'efforts, mettre en avant ma

motivation, et proposer de la nouveauté en ce qui concerne les produits. Je privilégie la qualité à la quantité. Ma société est aujourd'hui bien placée sur le marché, malgré son manque de notoriété. La communauté d'agglomération de Forbach et la société Interface (spécialisée dans le développement territo-

rial, ndr) m'ont soutenu dans ma démarche : elles m'ont permis de me développer, et suivent mon parcours chaque mois. »

Qui sont les clients de LK Compagnie ?

« Principalement les sociétés de transports routiers, de travaux publics, les transports en

communs et les services de collectivités. Je travaille aujourd'hui à un niveau national. Pour les entreprises implantées dans le Sud de la France, je me rends régulièrement sur place pour de la prospection. Ça me tient à cœur d'aller à la rencontre des clients. »

De l'embauche dans les prochains mois

Après huit mois d'activités, quel est le bilan de votre société ?

« Au fil des semaines, LK Compagnie commence à se faire connaître, en Moselle mais aussi en dehors. Les gens commencent à savoir qui je suis, et ce que je propose. A ce jour je travaille seul, mais dans les prochains mois je prévois l'embauche d'une secrétaire, d'un livreur et d'un commercial. J'ai aussi mené une étude pour créer un complexe de contrôle technique, exclusivement pour les professionnels, dans un local de 600 m², au technopôle. Le projet va passer en commission le 20 mars. Je croise les doigts. Et si cela aboutit, je favoriserais l'embauche locale. »