Comment booster les relations commerciales franco-allemandes?



Une soirée à l'Eurodevcenter de Forbach a réuni l'essentiel des membres des Clubs d'Affaires Sarrois et Lorrains pour une table ronde sur le thème « comment booster les relations commerciales franco-allemandes ». Une centaine de cadres et dirigeants d'entreprises étaient présents pour échanger avec Dany koren directeur d'Écos Center à Forbach, Detlef Becker directeur marketing/ventes sarrois, Peter Honeck directeur de Baering-point à Walldorf et Joëlle Barone commerciale chez Dachser à Überherrn. La table ronde a donné la parole à des professionnels qui ont présenté leurs expériences et des points de vue pour réussir avec succès une démarche de commerciale franco-allemande. La rigueur allemande et la souplesse française ont été évoquées, ainsi que les repas d'affaires qui se fait avant de signer un contrat en France et après chez les allemands, les marges arrières très pratiquées chez nous et peu chez nos voisins. Le débat avec le public et les discussions qui ont suivi la conférence ont montré l'intérêt croisé de cette conférence. Les commerciaux lorrains et sarrois ont noué de nombreux contacts ce qui constitue déjà un premier résultat concret. Les participants ont été unanimes à souhaiter que ce type de conférence puisse être reconduit de manière régulière... pour le plus grand bien du développement économique de notre région transfrontalière.

P. S.

